

職場倫理典範人物－「台灣船王」韓碧祥

楊克隆

本文以「台灣船王」韓碧祥先生為例，以為「專業墨翟」之現代典範，希望學生透過對韓碧祥先生執著專業的奮鬥精神之體認，充實自我的專業能力，開創亮麗的職場生涯。

賣魚起家，翻身台灣船王

1947年，中信造船集團董事長韓碧祥出生於高雄縣林園鄉的捕魚人家，生為窮困家庭長子的他國中畢業即扛起家計，開始跟隨父親騎車販魚；18歲那年，始轉入民間最大的造船廠擔任造船工人，面對極為耗費體力的造船工作，他不僅不以為苦，反將無人願做的粗活一肩扛下，並逐漸從這份工作預見未來的人生道路，他希望自己日後能從事造船業，並將造船的程序步驟刻印腦海，刻苦實學的精神使他獲得廠長的賞識，而願意將造船最關鍵的工作「放樣」（繪製實體等比例藍圖）技術傳授給他。

五年之後，「出師」的韓碧祥與三位同事一起創立包工修船的「一源祥」船廠，此時（1970年代）正是台灣修船業的黃金時期，船廠訂單應接不暇，韓碧祥回憶道：「那時一天大概只能睡四個小時。」日以繼夜的拼勁使他的造船速度比任何競爭對手都要快速，爐火純青的造船技術，更使他傲視同業，因而逐漸開啓他在造船業的聲譽。

其後，韓碧祥看準商機自立門戶，一路併購其他船廠，無論漁船、公務船、巡防艦的建造他均能得心應手，曾創下三年建造一百艘遠洋漁船、三個月趕製一艘船的驚人紀錄。透過強勢的魄力、嫻熟的技術，以及刻苦耐勞的奮鬥精神，終使韓碧祥逐漸成為「台灣船王」。

雄心萬丈，做別人不敢做的事

2002年，韓碧祥前往義大利參加 Benetti 遊艇下水典禮，經過細心觀察、評估之後，韓碧祥認為公司團隊的專業技術足夠建造此類遊艇；回國之後隨即成立高鼎遊艇，使他的事業版圖開始跨足遊艇市場。2004年，韓碧祥即以「台灣要說造船沒人比我還要內行」的自信，以業界的三分之一造價、工期僅兩年的破天荒合約，與 LV 集團總裁簽下三千萬美元的遊艇大單，雖然最後功虧一簣，甚至為此付出昂貴「學費」，然而此一壯舉不僅使他在業界打響名號，也使高鼎的造艇技術更為精熟，訂單亦因而源源不絕；短短幾年的努力，高鼎遊艇已成為亞洲最大的遊艇製造商，每年外銷三百餘艘豪華遊艇，不僅成功使台灣的遊艇工業在國際間擁有一席之地，更使他的事業邁向另一高峰。

心懷感恩、不忘本的企業家

萬事起頭難！當韓碧祥先生還是一位修理舊船的小包商，朱吉井先生給他機會，讓他打造造船事業中的第一艘船，因而開啓「台灣船王」的傳奇序幕，為此，他一直對朱先生感恩戴德；此外，他的員工們總是在他跌倒時扶他一把，讓他能夠堅持造船的理想，對於這些善意的協助，他都能「用數倍的努力全力回饋」，這種不忘感恩、不忘本的精神著實令人敬佩！韓碧祥以肯吃苦、肯學習的態度面對人生，以專業、遠見、氣魄開創事業，並兼具一顆感恩、回饋的心，造就他成功的事業，使他能由一個販魚小童成為「台灣船王」，此正如同墨翟以其專業知能打造守城武器，用來捍衛弱小國家免受戰火蹂躪，以實際行動貫徹兼愛、非攻的救世理念；雖然韓碧祥與墨子之成就並不相同，但兩人憑藉專業技能追求人生目標的特質卻極

爲一致，值得大家共同效法、學習。

資料來源：

<http://realblog.zkiz.com/greatsoup38/15815>

<http://www.cw.com.tw/article/index.jsp?id=2641>

問題與反思：

- 1、您覺得學習應當專精，亦或廣泛，請說明原因？
- 2、您願意下苦功於專業能力的培養嗎？請說明原因？